

はじめての会社の数字と利益 アドバンス

【販売編】 [改訂新版]

●受講期間 1ヵ月 ●受講料 7,700円

■テキスト1冊（Webテキストも閲覧可） ■添削レポート1回（Web提出可）

販売部門で仕事をするときの必須の数字と利益をマスターできる
 販売の数字がわかり、どう販売すれば儲かるかが納得できる
 わかりやすい具体例で展開され、ゲーム感覚でやさしく学べる

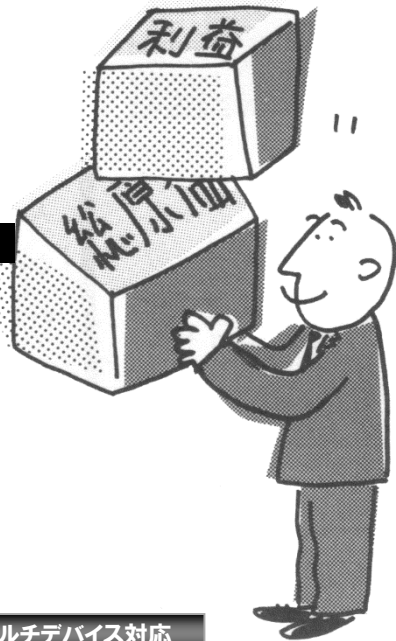
※ テキストはインターネットで閲覧できます。Web提出には「Microsoft Word」が必要です。

●第1単元

主な内容

販売の数字と利益 [実践編]

- I. それぞれの「売場」は一つの専門店
 - ・限界利益と損益分岐点の考え方
 - ・仕入原価（売上原価）を正しくとらえよう
- II. 販売の第一線で重要な利益のとらえ方
 - ・売価の決め方と損益分岐点の考え方
 - ・販売費は全体で削減するコスト意識を
- III. 利益を生み出す販売のしくみと計数管理
 - ・売上高，原価，売価をより厳密にとらえよう
 - ・損益分岐点による目標売上高の設定
- IV. 販売活動を効果的にすすめる計数の知識
 - ・さらに利益の増やし方を考えてみよう
 - ・限界利益率と商品回転率を見ていこう
 - ・常に売場をチェックして成果をあげよう …他



マルチデバイス対応

オンラインでもオフラインでも学習できる！（すべての学習方法に対応）

※カリキュラム・講座内容などは改訂や変更になる場合があります。

